

strategievorsprung durch Kl im archiv

In Unternehmen entstehen täglich unzählige digitale Dokumente: Verträge, Protokolle, Rechnungen, E-Mails und vieles mehr. Diese werden zwar gespeichert, aber selten wirklich genutzt. Das Archiv wächst, doch der Zugang zu den darin enthaltenen Informationen bleibt schwierig.

die folge:

- Wertvolles Wissen bleibt verborgen, weil es nicht auffindbar ist.
- Entscheidungen basieren auf unvollständigen Informationen, was Risiken erhöht.
- Mitarbeitende verlieren Zeit mit manueller Suche statt produktiver Arbeit.

Kurz gesagt:

Das digitale Archiv wird zur Datenhalde statt zur Wissensquelle.

die lösung: easy archive mit KI-power

easy archive revolutioniert die Dokumentenverwaltung durch den Einsatz fortschrittlicher KI-Technologie. Statt stundenlang nach Informationen zu suchen, stellen Sie einfach Fragen in natürlicher Sprache – und erhalten präzise, kontextbezogene Antworten aus Ihrem gesamten Dokumentenbestand.

Als Digitalisierungsexperte und führender ECM Software-Hersteller steht easy seit 1990 für rechtssichere, digitale Archivierung und effiziente, automatisierte Geschäftsprozesse. Über 5.400 Kunden in mehr als 60 Ländern und allen Branchen vertrauen auf unser Unternehmen und unser starkes Partnernetzwerk.

Unsere Archivierungs-, ECM-, DMS-, P2P- und HCM-Softwarelösungen & Services bilden das digitale Zentrum für datenbasierte Intelligenz und machen Menschen, Unternehmen und Organisationen erfolgreich. easy ist Teil der conrizon AG, der europäischen Holding für marktführende ECM-Marken wie PROXESS, HABEL und Shareflex.

buchen sie jetzt einen kostenfreien beratungstermin

Wenn Sie nähere Informationen zu unseren Lösungen wünschen, können Sie direkt einen Termin buchen. Wählen Sie dafür einfach einen passenden Termin.



EASY SOFTWARE AG
Jakob-Funke-Platz 1 | 45127 Essen
+49 (0) 201 - 65069 - 0
info@easy-software.com

konkrete anwendungsfälle: von der frage zur lösung



1. vertragsmanagement neu gedacht

Die Herausforderung:

In vielen Unternehmen liegen Verträge zwar digital vor doch die gezielte Auswertung bleibt aufwendig. Besonders bei Rahmenverträgen fehlt oft der Überblick über kritische Fristen wie Laufzeitende oder automatische Verlängerungen. Ohne zentrale, intelligente Auswertung drohen verpasste Kündigungsfristen, ungenutzte Potenziale und ineffiziente Vertragsverlängerungen.

Prompt:

"Fasse mir alle aktuellen Rahmenverträge mit Laufzeitende in den nächsten 6 Monaten zusammen."

Das Ergebnis:

Sofortige, priorisierte Übersicht über kritische Vertragstermine mit automatischer Bewertung nach Laufzeit und Relevanz.

Vorteile

- ✓ Fristen im Blick durch automatische Erinnerungen
- Rechtzeitiges Verlängern oder Neuverhandeln von Verträgen
- ✓ Gezieltes Ausschöpfen von Rahmenverträgen
- Deutlich reduzierter Rechercheaufwand

Weitere Prompt-Möglichkeiten:

"Zeige mir alle Verträge mit automatischer Verlängerung ohne Kündigungsklausel."

"Welche Verträge müssen in den nächsten 30 Tagen geprüft werden?"

Als Digitalisierungsexperte und führender ECM Software-Hersteller steht easy seit 1990 für rechtssichere, digitale Archivierung und effiziente, automatisierte Geschäftsprozesse. Über 5.400 Kunden in mehr als 60 Ländern und allen Branchen vertrauen auf unser Unternehmen und unser starkes Partnernetzwerk.

Unsere Archivierungs-, ECM-, DMS-, P2P- und HCM-Softwarelösungen & Services bilden das digitale Zentrum für datenbasierte Intelligenz und machen Menschen, Unternehmen und Organisationen erfolgreich. easy ist Teil der conrizon AG, der europäischen Holding für marktführende ECM-Marken wie PROXESS, HABEL und Shareflex.

buchen sie jetzt einen kostenfreien beratungstermin

Wenn Sie nähere Informationen zu unseren Lösungen wünschen, können Sie direkt einen Termin buchen. Wählen Sie dafür einfach einen passenden Termin.



EASY SOFTWARE AG
Jakob-Funke-Platz 1 | 45127 Essen
+49 (0) 201 - 65069 - 0
info@easy-software.com

konkrete anwendungsfälle: von der frage zur lösung



2. cross-selling durch intelligente vertragsanalyse

Die Herausforderung:

Vertriebsteams lassen täglich Geld auf dem Tisch liegen, ohne es zu wissen. In abgeschlossenen Verträgen schlummern ungenutzte Cross-Selling-Potentiale, während wertvolle Kundeninformationen in verschiedenen Dokumenten verstreut sind.

Prompt:

"Zeige alle Kundenverträge, die Modul A, aber nicht Modul B enthalten."

Das Ergebnis:

Priorisierte Liste von Cross-Selling-Möglichkeiten mit konkreten Produktvorschlägen und Kundenkontextinformationen.

Vorteile

- → Höhere Cross-Selling-Quote durch datenbasierte Leadgenerierung
- Bessere Kundenbeziehungen durch proaktive Bedarfsabdeckung
- Reduzierte Akquisekosten durch Fokus auf bestehende Kunden
- ✓ Vollautomatische Identifikation von Verkaufschancen

KI im Archiv: Ihr Wettbewerbsvorteil beginnt hier:

Sieben praxisnahe Use Cases mit Prompt-Vorschlägen für den erfolgreichen Einsatz von KI in der Dokumentenverwaltung: Erfahren Sie im kostenlosen Whitepaper, wie Unternehmen durch den Einsatz von KI in digitalen Archiven wertvolles Wissen effizienter nutzen und strategische Entscheidungen verbessern können.

jetzt lesen

Als Digitalisierungsexperte und führender ECM Software-Hersteller steht easy seit 1990 für rechtssichere, digitale Archivierung und effiziente, automatisierte Geschäftsprozesse. Über 5.400 Kunden in mehr als 60 Ländern und allen Branchen vertrauen auf unser Unternehmen und unser starkes Partnernetzwerk.

Unsere Archivierungs-, ECM-, DMS-, P2P- und HCM-Softwarelösungen & Services bilden das digitale Zentrum für datenbasierte Intelligenz und machen Menschen, Unternehmen und Organisationen erfolgreich. easy ist Teil der conrizon AG, der europäischen Holding für marktführende ECM-Marken wie PROXESS, HABEL und Shareflex.

buchen sie jetzt einen kostenfreien beratungstermin

Wenn Sie nähere Informationen zu unseren Lösungen wünschen, können Sie direkt einenTermin buchen. Wählen Sie dafür einfach einen passenden Termin.



EASY SOFTWARE AG
Jakob-Funke-Platz 1 | 45127 Essen
+49 (0) 201 - 65069 - 0
info@easy-sofware.com